

Un accompagnement concret pour des entreprises issues des quartiers

ÉCONOMIE

L'association Alife Conseil travaille, depuis un an, à rapprocher des sociétés de services, du BTP comme de sécurité avec des grands groupes.

Frédéric Mayet
fmayet@midilibre.com

Elles sont trente-quatre. Toutes, petites ou moyennes entreprises récemment créées dans les quartiers de politique de la ville (notamment à La Paillade), bénéficient d'un accompagnement quasi-sur-mesure. « J'ai créé un dispositif dès 2019 en m'inspirant de celui existant dans la région parisienne, mené, lâbas, par l'agence de développement entrepreneurial. » Driss El Alaoui, responsable de l'association Alife Conseil, est parti du constat que « beaucoup d'entreprises voient le jour mais peu sont pérennes et créent de l'emploi. »

La faute, à « un certain isolement, un manque de réseau et de savoir-faire pour accéder à des marchés publics » qui amènent « à autant de créations d'entreprises que de disparitions ! » D'où la mise en place, sous le nom « achat quartier » qui prend la forme d'un accom-

pannement concret. Trente-quatre sociétés, donc, choisies selon certains critères : stratégie et viabilité, nombre de salariés, chiffre d'affaires, date de création. « J'ai mis l'accent sur des entreprises pouvant proposer des prestations à de grands groupes comme Nicollin, Montpellier Business School, Dalkia, Bouygues énergie services et GRDF. »

Aides de l'Etat, la Région et la Métropole

Soit l'idée de faciliter des commandes pour créer du chiffre d'affaires et de l'emploi. « L'association Alife Conseil ne prend aucune rémunération sur son travail. En 2020 le dispositif a reçu des aides, 20 000 € au global, de l'Etat (via l'agence nationale de la cohésion des territoires, Ndlr), de la Région et de la Métropole. Le dossier pour 2021 est prêt. » En partenariat avec Face Héroult (Fondation agir contre l'exclusion), Driss El Alaoui a donc frappé aux portes de grosses entreprises. « J'ai, par exemple,



Driss El Alaoui veut faciliter les achats de service d'entreprises de quartiers par des grands groupes. FM

discuté avec le responsable des achats et un cadre de l'insertion chez Nicollin. Ils vont jouer le jeu cette année » L'annuaire 2021, recensant 34 entreprises offre un large panel : depuis Main gauche (impression et broderie textile pour les entreprises, 80 salariés) à So.Me.Rev (pose de revêtements de sols et de murs, 15 salariés) en passant par ABPM

(travaux de menuiserie, 4 salariés) et Jetkodus (vente de papeterie, consommable et matériel informatique, 8 salariés). « Toutes font, au minimum 80 000 € de chiffre d'affaires. En 2021, j'ai ajouté des sociétés de BTP car il y a une demande, notamment de Dalkia et Bouygues énergie services. »

> alifeconseil@gmail.com

« Par le bouche-à-oreille »

TÉMOIGNAGE Fatima El Koraichi dirige l'entreprise Assala Net qui propose, avec ses quatre salariés, des services de nettoyage de bureaux. « J'ai rencontré Driss El Alaoui dès 2008 au moment où je crée ma première entreprise de services d'aide à domicile, personnes âgées et dépendantes. Il m'a alors aidé dans les démarches pour obtenir l'agrément de qualité et trouver un bureau à La Paillade, non loin de l'Urssaf. » Désormais lancée sur une deuxième entreprise « qui se développe petit à petit » Fatima El Koraichi s'accroche. « J'ai besoin du soutien d'Alife Conseil, notamment sur l'aspect commercial. Pour Assala Net, vu ma façon de travailler, le suivi et la formation de mes salariés, les clients sont sensibles à la qualité, au sérieux. » Fatima El Koraichi constate, en parallèle, le rôle « du bouche-à-oreille sur tout le territoire de la métropole. » Un développement qui devrait également passer, en 2021, par l'installation de nouveaux locaux à La Paillade.

J'ai mis l'accent sur des entreprises pouvant proposer des prestations à des grands groupes comme Nicollin ou Dalkia.